

*Секция: Демография, экономика труда и управление персоналом*

**Самойлов Анатолий Романович**

*аспирант кафедры экономики*

*Курсского государственного университета*

*г. Курск, Россия*

## **ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КАК КАТЕГОРИЯ ЭКОНОМИКИ ТРУДА**

Тот факт, что категория «доходы населения» является одной из центральных в науке экономики труда, сегодня не вызывает никаких сомнений. С другой стороны, вопросы определения понятия доходов населения, классификации доходов населения, определения их структуры на сегодняшний день остаются актуальными.

Категория «доходы населения» в настоящее время выступает объектом изучения широкого круга отечественных и зарубежных специалистов.

Определение данной категории является отправной точкой для других исследований, в том числе исследований в области неравенства и распределения доходов [8, с. 60].

Дж. Р. Хикс внес значительный вклад в развитие такого понятия, как «доход», а также неоднократно указывал на сложность его точного определения. В своем исследовании «Стоимость и капитал» он отмечает, что знаменитые авторы приводили друг друга, да и самих себя, в замешательство, принимая различные определения дохода, которые были довольно противоречивы и не вполне удовлетворительны [1, с. 288].

В «Стоимости и капитале» Дж. Р. Хикс дает несколько определений понятия «доход», а именно:

- доход индивида можно считать равным его поступлениям (доходу труда или рентным платежам за собственность) [1, с. 289];

- доход – максимальная сумма, которую можно направить на потребление в течение недели и в то же время сохранить в конце недели благосостояние таким же, каким оно было в ее начале [1, с. 289];
- доход – максимальное количество средств, которое можно потратить в течение некоторого периода времени, при условии, что в соответствии с существующими ожиданиями, капитальная стоимость будущих поступлений сохранится прежней [1, с. 291];
- доход – то, что индивид может в течение недели потребить и при этом все-таки ожидать, что к концу недели его положение будет таким же, каким было и в начале [1, с. 295].

Из всех указанных выше определений дохода, которые дает в своем исследовании Дж. Р. Хикс, следует, что точное определение данной экономической категории зависит от ряда условий, в том числе от объекта исследования (например, от того, является ли объектом исследования индивидуальный либо общественный доход).

Более того, Дж. Р. Хикс также отмечает, что «...нет необходимости располагать точным определением дохода; и вполне пригодно довольно грубое определение, соответствующее данной практической заповеди» [1, с. 300].

Среди современных российских и зарубежных исследователей также нет единого подхода к определению доходов населения.

Согласно позиции Ю.М. Остапенко доходы населения – это совокупность денежных и натуральных средств, формирующихся за счет труда работника и других источников и предназначенных для поддержания физического, морального, экономического и интеллектуального состояния человека на определенном уровне удовлетворения его потребностей [5, с. 147].

Г. П. Литвинцева считает, что доходы населения следует рассматривать как результат экономической деятельности и представляют собой стоимость и измеряемую ею часть продукта, произведенного за определенный период времени [3, с. 24].

А. Е. Суринов считает, что доходы населения – социально-экономическая категория, характеризующая отношения в обществе по поводу присвоения, использования и распределения создаваемого продукта между его элементами – социальными стратами, домохозяйствами, семьями и лицами [9, с. 210].

П. фон дер Липпе полагает, что определение понятия «доход» приведенное Хиксом не вполне пригодно для статистических целей [6, с. 459] и дает следующее определение. Доход – реальная возможность доступа к национальному продукту или все средства, поступившие в течение одного периода домашнему хозяйству как единице, распоряжающейся ими для удовлетворения своих потребностей [6, с. 459].

И. А. Митрофанова отмечает, что доходы населения – это совокупность денежных и натуральных поступлений, получаемых отдельным лицом или семьей из различных источников в течение определенного периода и расходуемых на потребление, накопление, платежи, различные сборы и налоги [4, с. 58].

При этом доходы населения как экономическая категория представляют собой совокупность отношений, возникающих между хозяйствующими субъектами и государством, с одной стороны, домохозяйствами и индивидами, с другой, по поводу присвоения, распределения и перераспределения части вновь созданной стоимости [4, с. 58].

Существуют и другие подходы для определения понятия доходов населения [7, с. 48]. Так, О.В. Кукшенева определяет доходы посредством описания их структуры: «Денежные доходы населения включают

поступления средств в виде оплаты труда работающих лиц, доходов от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, различных пособий, доходов от собственности в виде процентов, дивидендов, ренты, сумм от продажи ценных бумаг, недвижимости, продукции сельского хозяйства, различных изделий, доходов от оказанных на сторону различных услуг и др.» [2, с. 156-157].

Таким образом, в современной экономической науке существует множество подходов к определению понятия «доходы населения», однако основываясь на них, мы можем предложить определение, которое могло бы наиболее точно описывать основные принципы данной категории. Доходы населения представляют собой часть национального дохода, поступающую в различных формах и в течение определенного периода времени в результате процессов распределения и перераспределения в распоряжение индивидов, и используемую индивидами для удовлетворения их разнообразных потребностей, а также для совершения обязательных платежей.

## Литература

1. Хикс Дж. Р. Стоимость и капитал: Пер. с анг. / Общ. ред. и вступ. ст. Р.М. Энтова. – М., Издательская группа «Прогресс», 1993 – 488 с.
2. Кукшенева О.В. Доходы населения как важный фактор миграционной привлекательности региона / Уровень жизни населения регионов России. - 2017. - № 2 (204). – С. 156-162.
3. Литвинцева Г.П. Дифференциация доходов населения и государственная политика ее снижения в Российской Федерации / Г.П. Литвинцева, Е.А. Стукаленко, О.В. Воронкова; под ред. Г.П. Литвинцевой. - Новосибирск: НГТУ, 2012. - 338 с.

4. Митрофанова И.А. Экономика труда: теория и практика: учебное пособие / И.А. Митрофанова, А.Б. Тлисов. – М. - Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 148 с.
5. Остапенко Ю.М. Экономика труда: Учеб. пособие. – 2-е изд., – М.: ИНФРА-М, 2007. – 272 с.
6. Петер фон дер Липпе. Экономическая статистика. – Федеральное статистическое управление, Висбаден, 1995.
7. Самойлов А.Р. Современные подходы к классификации доходов населения / Гуманитаристика в условиях современной социокультурной трансформации: Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции. 17-18 ноября 2017 г. Липецк: ЛГПУ имени П.П. Семенова-Тян-Шанского, 2017. С. 48-52.
8. Самойлов А.Р. Сущность и содержание проблемы неравенства и концентрации доходов / Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. № 5. С. 60-64.
9. Суринов А.Е. Доходы населения. Опыт количественных измерений / А.Е. Суринов. – М.: Финансы и статистика, 2000. – 428 с.