

*Секция: Экономические науки*

**ВОСКАНЯН АШОТ ЕРДЖАНИКОВИЧ**

*к.э.н., доцент*

*Армянский Национальный Аграрный Университет*

*г. Ереван, Армения*

**ПАНОСЯН ИРА КОРЮНОВНА**

*к.э.н.*

*Армянский Национальный Аграрный Университет*

*г. Ереван, Армения*

**ГАБРИЕЛЯН ЕРВАНД АРТАШЕСОВИЧ**

*ученик*

*Армянский Национальный Аграрный Университет*

*г. Ереван, Армения*

## **РОЛЬ КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ И ИНФОРМИРОВАНИЯ ВО ВНЕДРЕНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО СТРАХОВАНИЯ**

Защита имущественных интересов лиц, занимающихся сельскохозяйственной деятельностью и управление рисками является проблемой не только экономических субъектов но и всего общества и государства. Правительство РА выполняет соответствующие меры в направлении управления стихийный бедствий, а также поддержки экономики фермеров, пострадавших от этого (установка противорадовых станций, градозащитных сетей, оказание послебедственной помощи и т.д.). Однако исследования свидетельствуют, что эффективность влияния последних пока что не настолько высока. Необходимо использовать новые механизмы управления сельскохозяйственными рисками, одним из которых является внедрение страховой системы.

Исследования свидетельствуют, что следующие факторы препятствуют внедрению и развитию сельскохозяйственного страхования в РА<sup>1</sup>.

- Маленькие суммы, предусмотренные для сельского хозяйства из государственного бюджета РА,
- Маленькие размеры сельских хозяйств
- Несовершенство соответствующего законодательного поля
- Отсутствие государственной поддержки
- Низкий уровень осведомленности сельских хозяйств
- Изношенность сельскохозяйственной техники и не правильное выполнение агротехнических мероприятий
- Послебедственная помощь, предоставленная государством
- Отсутствие опыта сельскохозяйственного страхования со стороны страховых компаний РА
- Высокий уровень бедности
- Низкий уровень доходов сельских хозяйств
- Высокие темпы миграции
- Отсутствие актуарного института
- Недостаток качественных специалистов
- Отсутствие базы данных
- И т.д.

Исследования показали, что вместе с трудностями внедрение страховой системы в аграрной сфере является объективной необходимостью. Мы находим, что будет эффективно выполнить процесс внедрения страховой системы в следующих 4 этапах:

1. Формирование и обучение профессиональной группы, обработка правил страхования от номинальных рисков, предоставление

---

<sup>1</sup> Г. Восканян, формирование механизмов по внедрению сельскохозяйственного страхования при государственной поддержке в РА, Краткое изложение диссертации, Ереван 2016, стр. 15

продукта, выполнение страхования клиентов от номинальных рисков обязательным путем и т.д.

2. Обработка индексов, предоставление заявки технической поддержки во всемирный банк, картография рисков и т.д.
3. Выполнение страхования от многократных рисков, установление соотрудничеств между государством и частным сектором
4. Осуществление страхования животных, путем взаимного страхования и т.д.

Из вышеуказанного ясно видно, что первый и важнейший этап формирование и обучение профессиональной группы. Мы находим, что организация консультации о сельском хозяйстве должно осуществляться с участием РЦПС, которые должны пригласить таких специалистов, которые имеют и страховые, и сельскохозяйственные знания, а также навыки коммуникации, чтобы суметь представить преимущества внедрения сельскохозяйственного страхования с убедительными доводами и примерами.

Для представления и распространения страховых служб селянам, компания нуждается в хорошо осведомленных агентах. Страховые компании, действующие в Армении каждый год проводят обучение агентов, поэтому включая также агентов агростраховых служб в этих курсах, позволит составить более широкое понимание о сельскохозяйственном страховании, которое будет более ясным и внушающим доверие, при представлении селянам. Осведомленность страхового агента поможет страховой компании привлечь селян в страховой процесс.

Более того, необходимо организовать курсы для студентов, где будет детально преподаваться преимущества страховой системы и конкретными примерами будут рассчитаны продукты внедрения страховой системы в отдельных областях сельского хозяйства конкретными примерами.

Затем, обученные и подготовленные консультанты проводят обучения в районах, в области лиц, занимающихся сельским хозяйством. Исследования по этому поводу свидетельствуют, что экономисты в сельском хозяйстве полностью не осознают важность страхования. Часто страхование рассматривается как непродуктивное инвестиционное направление, так как страховые платы выдаются каждый год, а компенсации, только в случае страхового случая. Страхование рассматривается основной частью населения, в качестве механизма обогащения страховых компаний, а не механизма защиты от рисков.

Исходя из результатов исследования, находим, что в этом случае важность консультирования и информирования повышается. При этом, результаты социологических вопросов свидетельствуют, что около 93% занимающихся сельским хозяйством желают получить консультирование и информирование об агростраховании. Более того, они предпочитали получить консультирование и информирование по и личному, и групповому, и массовыми средствами (более детально представляется в таблице 1<sup>2</sup>). Результаты опроса показали, что преобладающие части (51%) сельских хозяйств предпочитают получить консультирование и информирование о сельскохозяйственного страхования по групповому методу.

Таблица 2

Каким методом консультирование вы желаете получить консультирование о сельскохозяйственном страховании

Метод	ответы (%)
Личный	16
Групповой (семинары, курсы)	51
Массовый (интернет, телевидение, газеты)	17
Информационные листки, книжки	19

<sup>2</sup> А. Е. Восканян, Г. В. Восканян, основные направления государственной поддержки во внедрении сельскохозяйственного страхования, Материалы международной научной конференции посвященной 85-летию национального аграрного университета Армении/НАУА: Ред. кол. Д. П. Петросян и др.- Ереван, Изд-во НАУА, 2016, стр 187-191.

Учитывая результаты исследования, необходимо представить селянам понятную, комплексную информацию о законодательственных изменениях, страховой важности и других вопросов области, организацией консультации по групповому методу. Чтобы рабочие селяне пользовались страховыми службами, одним из первичных предварительных условий является осведомленность, осознание того, каким будет выгода, если будет сотрудничать со страховой компанией. Лица, занимающийся сельским хозяйством знают, что каждый год в результате стихийных бедствий хозяйство несет большие ущербы, поэтому, для избегания этого, необходимо сотрудничать со страховыми компаниями.

Параллельно с оказанием консультационных услуг, необходимо выполнить также пилотные проекты при государственной поддержке, которые дадут возможность, чтобы селяне увидели эффективный опыт, имели доверие, и это стало бы основой для поэтапного перехода к внедрению страховой системы. При этом, эксперименты эффективности должны быть показаны по телевидению, чтобы информация имела большое количество бенефициаров. Также путем рекламных роликов время от времени предоставить информацию, осветить в сайтах, конкретными расчетами представить преимущества внедрения страховой системы и опыт состоятельных хозяйств.

Мы находим, что внедрение страховой системы должно начинаться с предложением более доступных вариантов страховых служб. Так, создать такие страховые продукты, которые более доступны. В качестве таких вариантов могут быть:

1. страхование семьи от несчастных случаев
2. страхование амбаров от рисков пожара и стихийных бедствий

3. страхование пастухов от ущербов, возникших в результате неожиданных случаев

Уровень риска этих страховых услуг низкий, прибыльный для страховой компании. Эти страховые услуги позволят селянам составить более широкое представление о страховых услугах и быть более защищенными в повседневной жизни.

Кроме того, сейчас в РА стартует проект лизинга сельскохозяйственной техники на доступных условиях, мы находим, что будет правильно параллельно внедрить и проект застрахования сельскохозяйственной техники. Как показывает международный опыт, одним из менее рискованных сфер внедрения сельскохозяйственного страхования является это, эффективный запуск которого содействует также на внедрение страховой системы других областях.

Подводя итоги, можем сказать, что целевое оказание консультационных услуг и эффективное выполнение пилотных проектов может существенно влиять на формирование общественного мнения и внедрения страховой системы.

### **Литература:**

1. А. Е. Восканян, Г. В. Восканян, основные направления государственной поддержки во внедрении сельскохозяйственного страхования, Материалы международной научной конференции посвященной 85-летию национального аграрного университета Армении/НАУА: Ред. кол. Д. П. Петросян и др.- Ереван, Изд-во НАУА, 2016, стр. 187-191.
2. Г. Восканян, формирование механизмов по внедрению сельскохозяйственного страхования при государственной поддержке в РА, Краткое изложение диссертации, Ереван 2016, стр. 15
3. Алексанов Д. С., Кошелков В. М., Хоффман Ф.- «Экономическое консультирование в сельском хозяйстве» М. Колос, 2008, 256 с.